





Dirigenza e Sede amministrativa via Paolo Veronese, 3 - 34144 Trieste - Tel. 040 309210 - 040 313565 Sede di Via Armando Diaz, 20 - 34124 Trieste - Tel. 040 300744 - C.F. 80020660322 e-mail: tsis001002@istruzione.it - tsis001002@pec.istruzione.it - Sito web: www.davincicarli.edu.it

A.S. 2023-2024 - CLASSE: 5^G - PROGRAMMA SVOLTO DISCIPLINA: Discipline turistiche e aziendali INSEGNANTE: prof.ssa Ilaria Gliubizzi

Obiettivi della disciplina in termini di competenze

Competenze da sviluppare

- Redigere relazioni tecniche e documentare le attività individuali e di gruppo relative a situazioni professionali
- Progettare, documentare e presentare servizi e prodotti turistici
- Identificare e applicare le metodologie e le tecniche della gestione per progetti
- Contribuire a realizzare i piani di marketing con riferimento a specifiche tipologie di imprese o prodotti turistici
- Riconoscere e interpretare le tendenze dei mercati locali, nazionali e globali anche per coglierne le ripercussioni nel contesto turistico
- Riconoscere e interpretare i macrofenomeni socio-economici globali in termini generali e specifici dell'impresa turistica
- Riconoscere le peculiarità organizzative delle imprese turistiche e contribuire a cercare soluzioni funzionali alle diverse tipologie
- Interpretare i sistemi aziendali nei loro modelli, processi di gestione e flussi informativi
- Individuare e accedere alla normativa pubblicistica, civilistica, fiscale, con particolare riferimento a quella del settore turistico
- Utilizzare le reti e gli strumenti informatici nelle attività di studio, ricerca e approfondimento disciplinare

Moduli didattici realizzati

M01: IL BILANCIO D'ESERCIZIO Conoscenze **Abilità** Redigere Lo Stato patrimoniale e il Conto economico secondo Situazione patrimoniale, Stato patrimoniale art. 2424 gli schemi del Codice civile Cod. civ., Stato patrimoniale riclassificato. Situazione economica, Conto economico art. 2425 Cod. Riclassificare lo Stato patrimoniale civ., Conto economico rielaborato nella configurazione a Rielaborare il Conto economico nella configurazione a Valore valore aggiunto aggiunto Analisi di bilancio per indici: principali indici patrimoniali Individuare i componenti del valore aggiunto (rigidità, elasticità e incidenza del capitale proprio e del Effettuare l'analisi patrimoniale, finanziaria ed economica del capitale di terzi), finanziari (solidità, leverage) ed economici bilancio di imprese turistiche. (ROE, ROI, ROS, ROD,)







Dirigenza e Sede amministrativa via Paolo Veronese, 3 - 34144 Trieste - Tel. 040 309210 - 040 313565 Sede di Via Armando Diaz, 20 - 34124 Trieste - Tel. 040 300744 - C.F. 80020660322 e-mail: tsis001002@istruzione.it - tsis001002@pec.istruzione.it - Sito web: www.davincicarli.edu.it

M02: PIANIFICAZIONE, PROGRAMMAZIONE E CONTROLLO DI GESTIONE Abilità Conoscenze Analizzare l'ambiente interno ed esterno e riconoscere gli La pianificazione strategica: - vision, mission e valori aziendali obiettivi strategici aziendali - analisi dell'ambiente esterno tramite il modello delle 5 forze Individuare le strategie aziendali e redigere i piani aziendali - analisi dell'ambiente interno tramite la catena del valore di Porter - analisi SWOT Strategie aziendali: - strategie mercato/vantaggio competitivo (matrice di Porter) Strategie aziendali: - modello di Abell (aree strategiche d'affari) - strategie matrice General Electric (McKinsey) Il piano strategico: piani di funzione (vendite, personale, investimenti, finanziamenti) e piani aziendali Il business plan: Redigere il business plan di un'impresa turistica, effettuando - destinatari e finalità l'analisi SWOT, individuando le strategie e le politiche di - fonti di finanziamento marketing (prodotto, prezzo, posizione, comunicazione) - contenuto del business plan Riconoscere il legame tra fase del ciclo di vita del prodotto e Contenuto del piano di marketing: il portafoglio prodotti - parte analitica: analisi SWOT - parte strategica: segmentazione di mercato, mercato obiettivo, strategie di marketing; analisi della concorrenza e posizionamento sul mercato - parte operativa: marketing mix: prodotto (portafoglio prodotti, marca), prezzo (metodologie e politiche di prezzo), distribuzione (canali di distribuzione), comunicazione (politiche di promozione e mezzi di comunicazione) Il documento di programmazione: il budget e le sue funzioni Predisporre i budget operativi e il budget aziendale di un'impresa turistica I budget operativi: - budget commerciale (budget delle vendite e budget dei costi commerciali) - budget della produzione - budget delle altre unità operative Il budget aziendale: - budget economico (configurazione a ricavi e costo del venduto) - budget patrimoniale







Dirigenza e Sede amministrativa via Paolo Veronese, 3 - 34144 Trieste - Tel. 040 309210 - 040 313565 Sede di Via Armando Diaz, 20 - 34124 Trieste - Tel. 040 300744 - C.F. 80020660322 e-mail: tsis001002@istruzione.it - tsis001002@pec.istruzione.it - Sito web: www.davincicarli.edu.it

M03: TIPOLOGIA DEI COSTI E BREAK EVEN ANALYSIS		
Conoscenze	Abilità	
Classificazione dei costi: diretti, indiretti, fissi, variabili, unitari, totali Break even analysis	Individuare le varie tipologie di costi Calcolare il punto di pareggio Calcolare il prezzo di un prodotto turistico con il metodo del BEP	

M04: MARKETING TERRITORIALE		
Conoscenze	Abilità	
Destinazione turistica e fasi del ciclo di vita di una destinazione turistica II prodotto/destinazione Attori locali, SLOT (Sistema Locale di Offerta Turistica), Pro Loco, Consorzi, Club di prodotto, STL (Sistemi Turistici Locali) Politiche di sviluppo sostenibile degli enti pubblici territoriali Fattori di attrazione di una destinazione turistica Analisi SWOT della destinazione turistica Individuazione del mercato obiettivo Piano di comunicazione e promozione della destinazione Piano di marketing territoriale: struttura	Riconoscere le fasi del ciclo di vita di una destinazione turistica Individuare gli effetti del turismo sul territorio Riconoscere il ruolo degli attori locali per uno sviluppo sostenibile del territorio Individuare le caratteristiche del prodotto/destinazione Riconoscere le caratteristiche dei fattori di attrazione di una destinazione turistica Riconoscere le caratteristiche dei modelli dell'offerta turistica di una destinazione Riconoscere le tendenze evolutive della domanda turistica Analizzare i punti di forza e di debolezza, le opportunità e le minacce di una destinazione turistica Utilizzare le tecniche di comunicazione e promozione online e offline	

M05: EDUCAZIONE CIVICA	
Conoscenze	Abilità
La sostenibilità economica; il turismo sostenibile	Riconoscere le buone pratiche per un turismo sostenibile







Dirigenza e Sede amministrativa via Paolo Veronese, 3 - 34144 Trieste - Tel. 040 309210 - 040 313565 Sede di Via Armando Diaz, 20 - 34124 Trieste - Tel. 040 300744 - C.F. 80020660322 e-mail: tsis001002@istruzione.it - tsis001002@pec.istruzione.it - Sito web: www.davincicarli.edu.it

Mediazione didattica		
Metodologie	Ambienti di apprendimento	
Lezione frontale e partecipata Studio di casi Problem solving	Aula scolastica	
Strumenti	Verifiche	
Libri di testo Sintesi, schemi e riassunti predisposti dalla docente Lavagna interattiva multimediale	Prove scritte Verifiche orali Verifiche formative	

Libri di testo adottati

G. Campagna, V. Loconsole - Scelta turismo più - Volume 2 - Tramontana

G. Campagna, V. Loconsole - Scelta turismo up - Volume 3 - Tramontana

Trieste, 07/06/2024

Firma del docente

Ilaria Gliubizzi